

RISARALDA Y LAS NEGOCIACIONES COMERCIALES INTERNACIONALES

AGOSTO 5 DE 2004

CARLOS ALBERTO BOTERO LOPEZ
GOBERNADOR

CONTENIDO

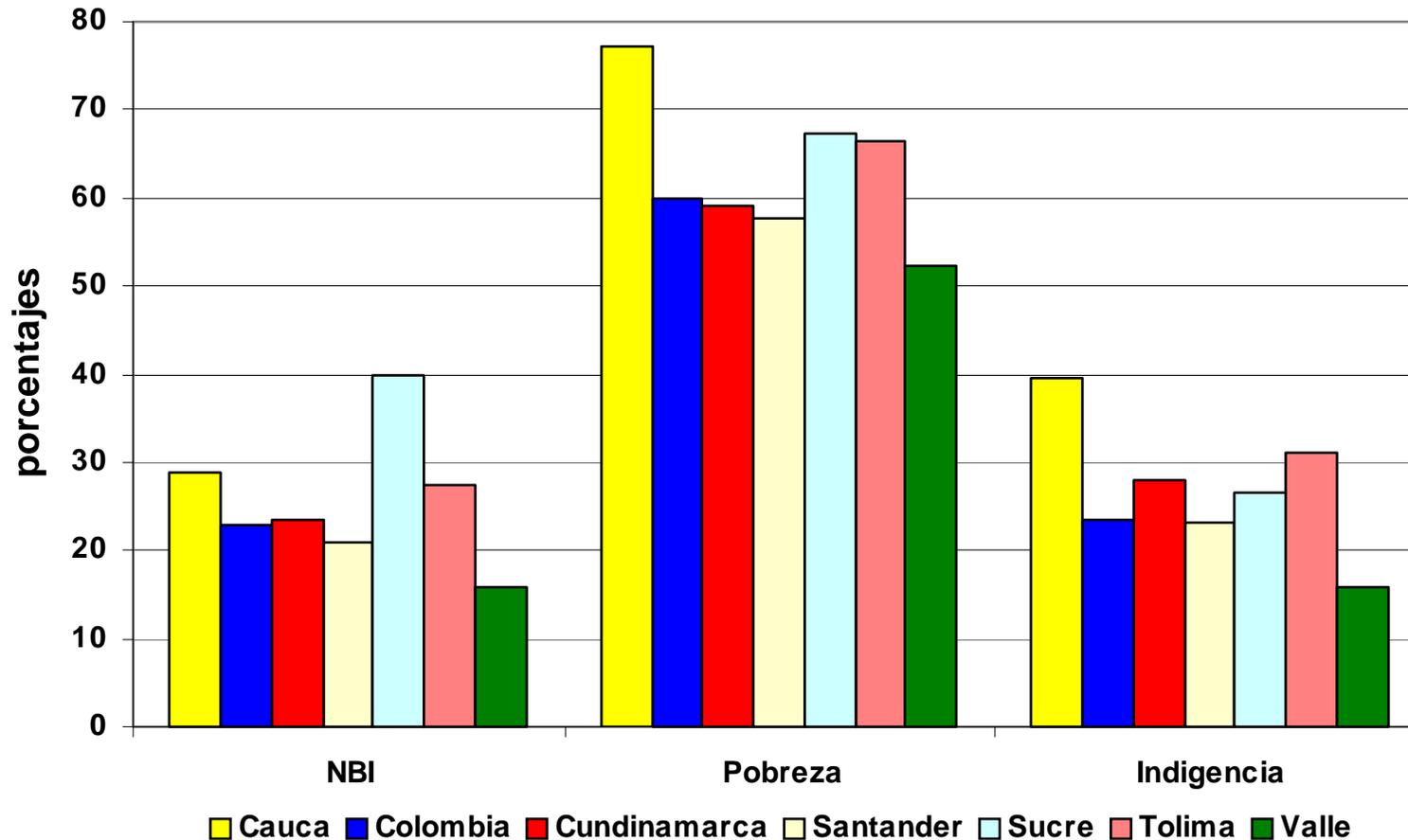
- **1. Desequilibrios regionales**
- **2. Colombia: punto de partida**
- **3. Como estamos.**
- **4. Los retos**

1. DESEQUILIBRIOS REGIONALES

- Los tratados comerciales generan oportunidades al sector empresarial
- Pero los procesos de integración también acarrearán cambios en los balances regionales:
 - Relocalización de empresas
 - Cambio en los ritmos de crecimiento
- Ejemplos
 - Comunidad Económica Europea
 - NAFTA
 - Unión Europea + 10

2. COLOMBIA: PUNTO DE PARTIDA

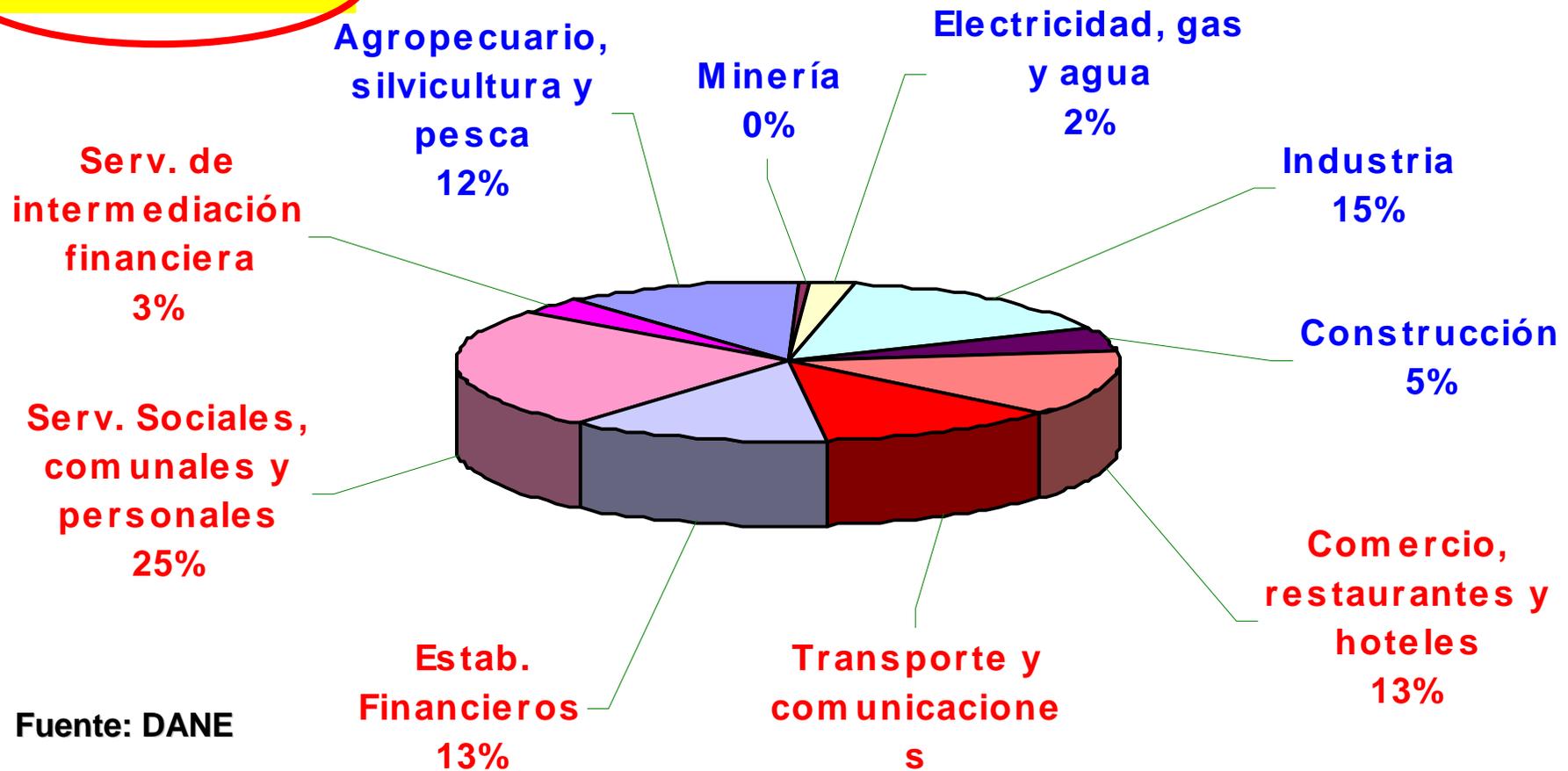
Necesidades Básicas Insatisfechas, Pobreza e Indigencia 2000



3. COMO ESTAMOS. COMPOSICION DEL PIB

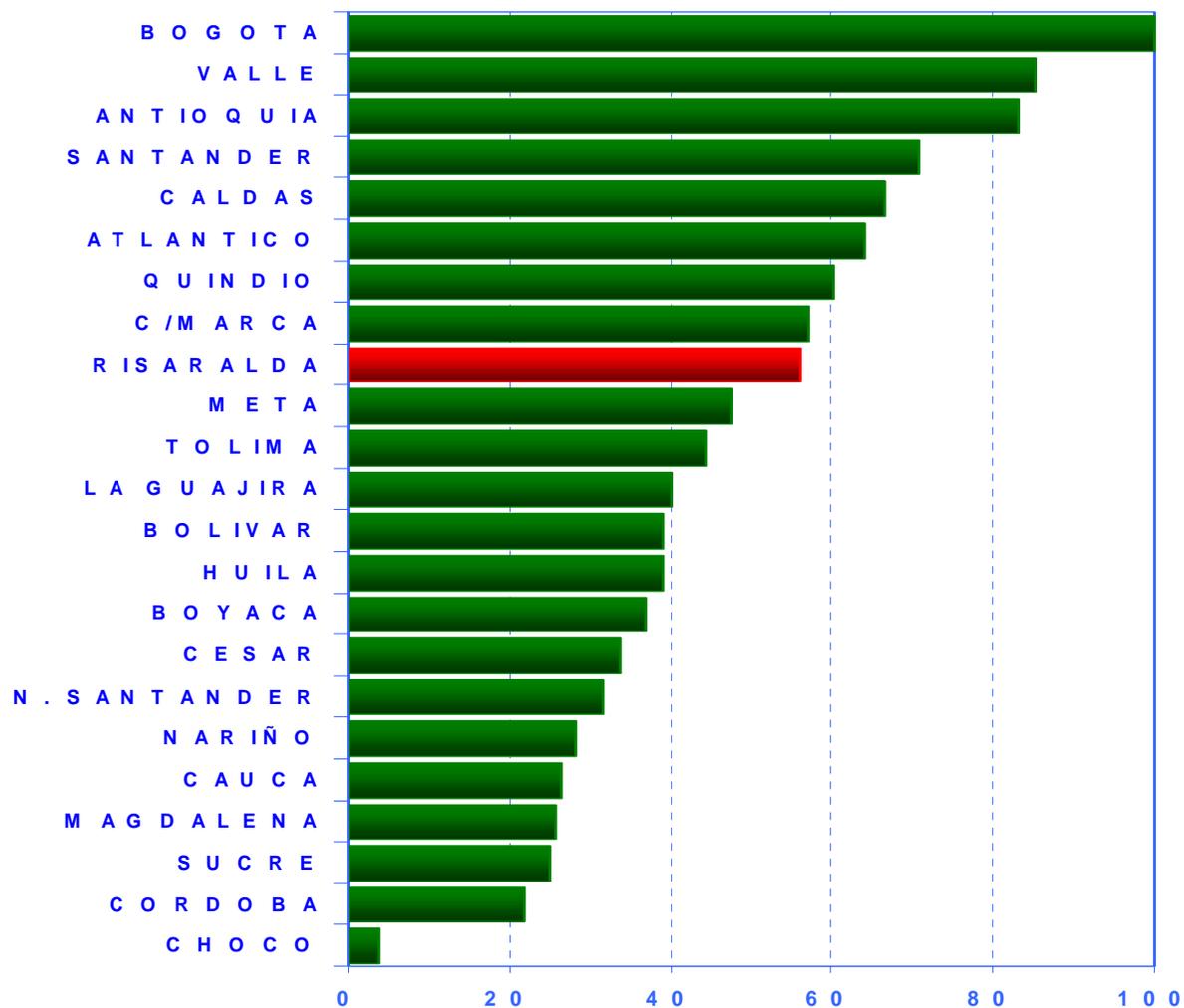
Composición sectorial del Valor Agregado del PIB de Risaralda (1999-2001)

Servicios = 66%



Fuente: DANE

INDICE GLOBAL DE COMPETITIVIDAD

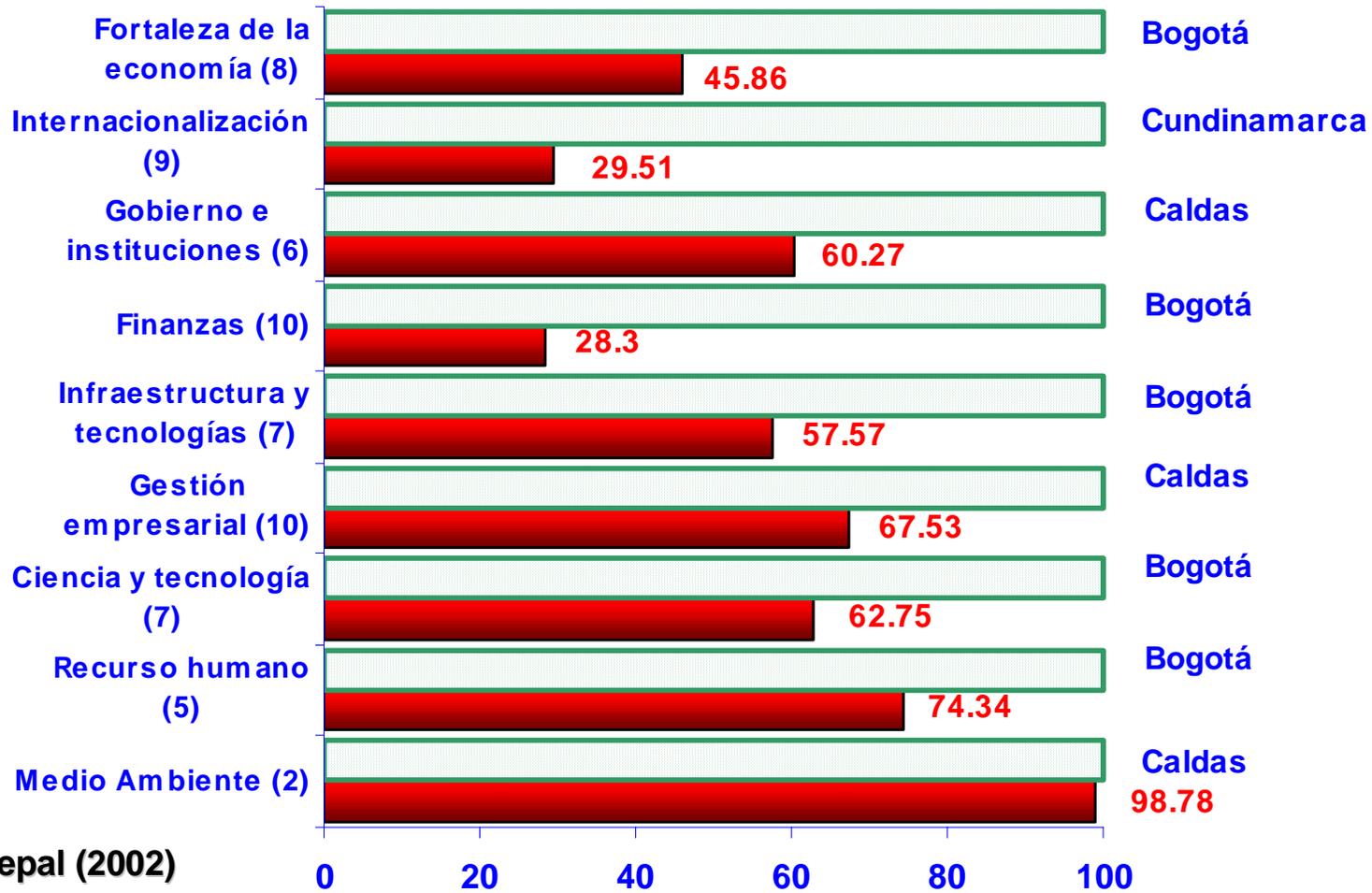


9

ESCALAFON DE FACTORES COMPARADOS

Entre paréntesis el puesto que ocupa el departamento en el escalafón en cada factor

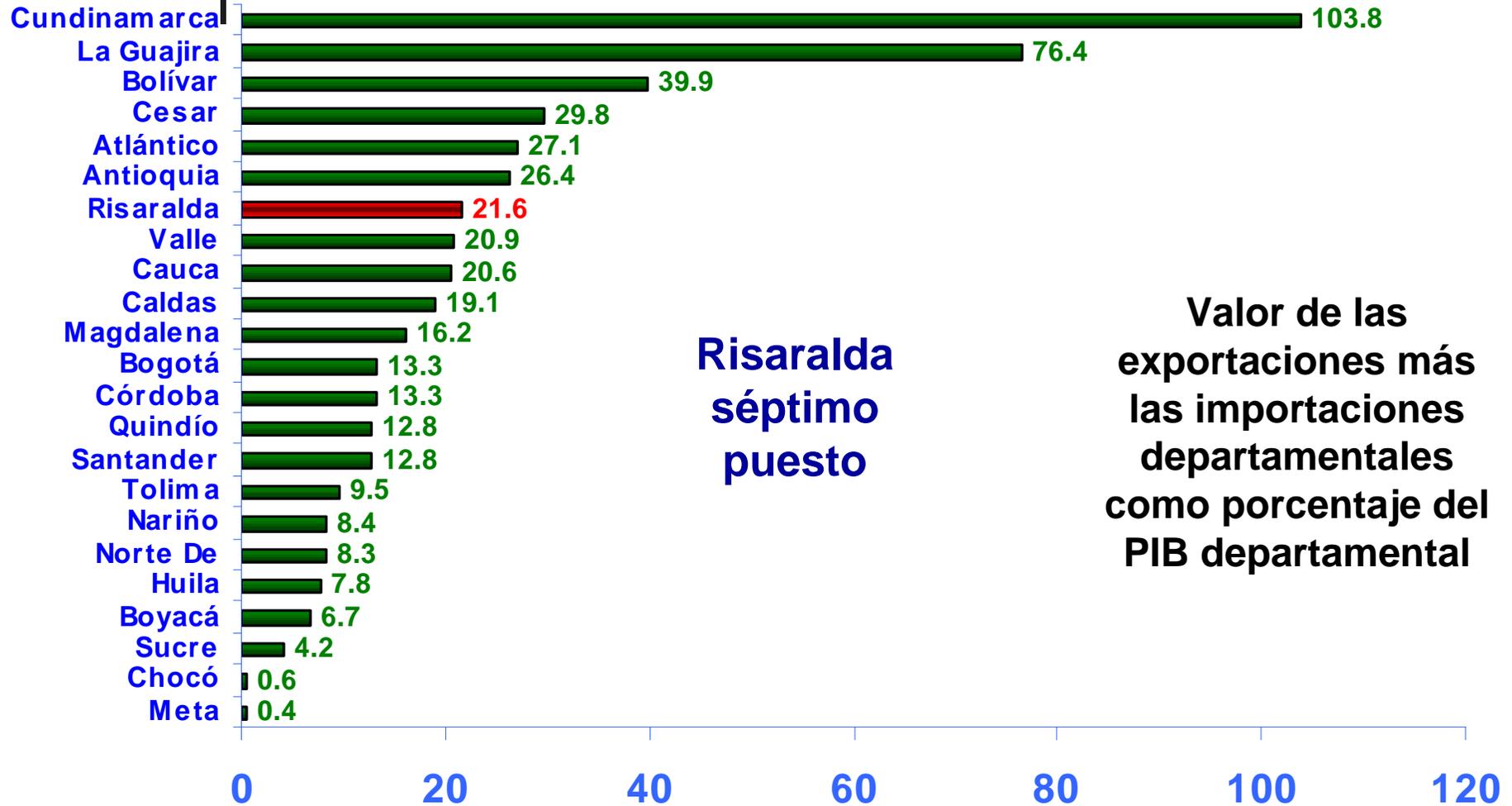
RISARALDA – escalafón de factores comparado con el mejor departamento



Fuente: Cepal (2002)



COEFICIENTE DE INTERNALIZACION



Fuente: Cepal (2002)

EXPORTACIONES NO TRADICIONALES



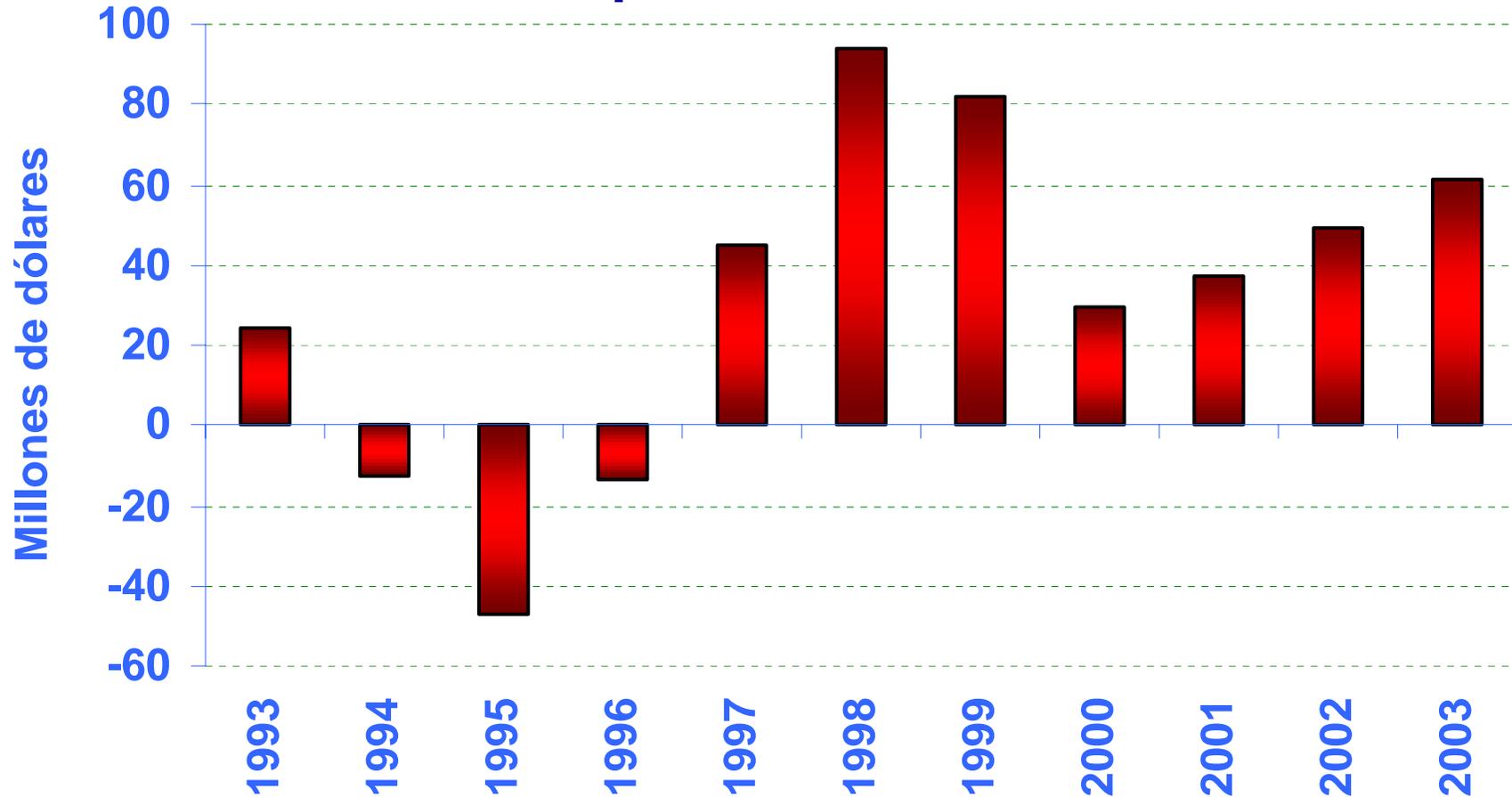
Exportaciones no tradicionales del departamento como porcentaje del PIB departamental

Tasa de orientación exportadora no tradicional
 Risaralda séptimo puesto

Fuente: Cepal (2002)

BALANZA COMERCIAL

Balanza comercial departamento de Risaralda 1993-2003*



Fuente: DANE – DIAN. Cálculos Mincomercio

* SECRETARÍA DE PLANEACIÓN DEPARTAMENTO DE RISARALDA
 En el cálculo del Balance comercial las exportaciones incluye estimación de café
 REVOLUCIÓN PÚBLICA CON RESULTADOS

COMERCIO INTERNACIONAL

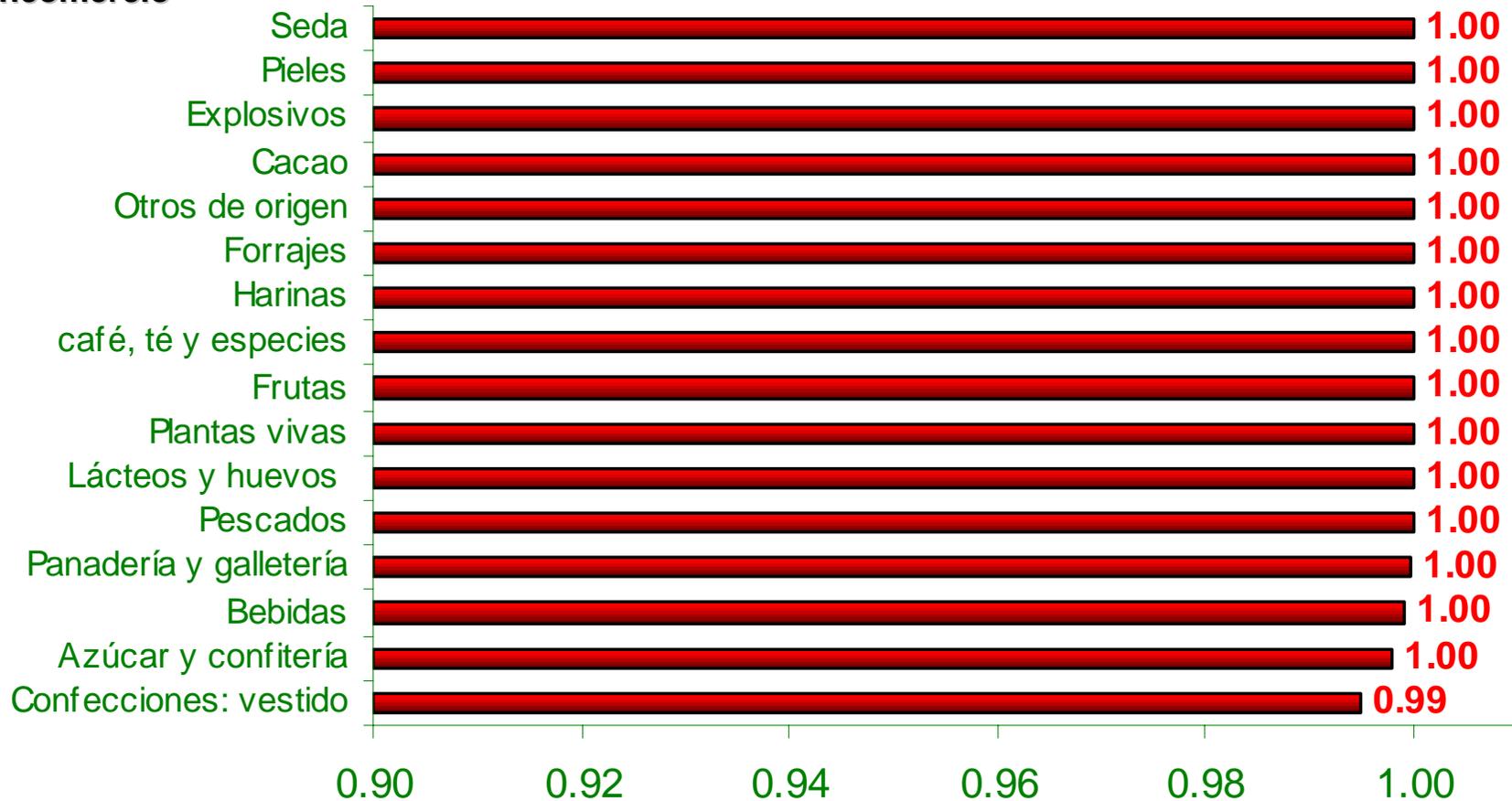
RENGLONES MAS COMPETITIVOS

Balanza comercial relativa de Risaralda: capítulos más competitivos (2003)

Fuente: DANE – DIAN. Cálculos

16 primeros capítulos

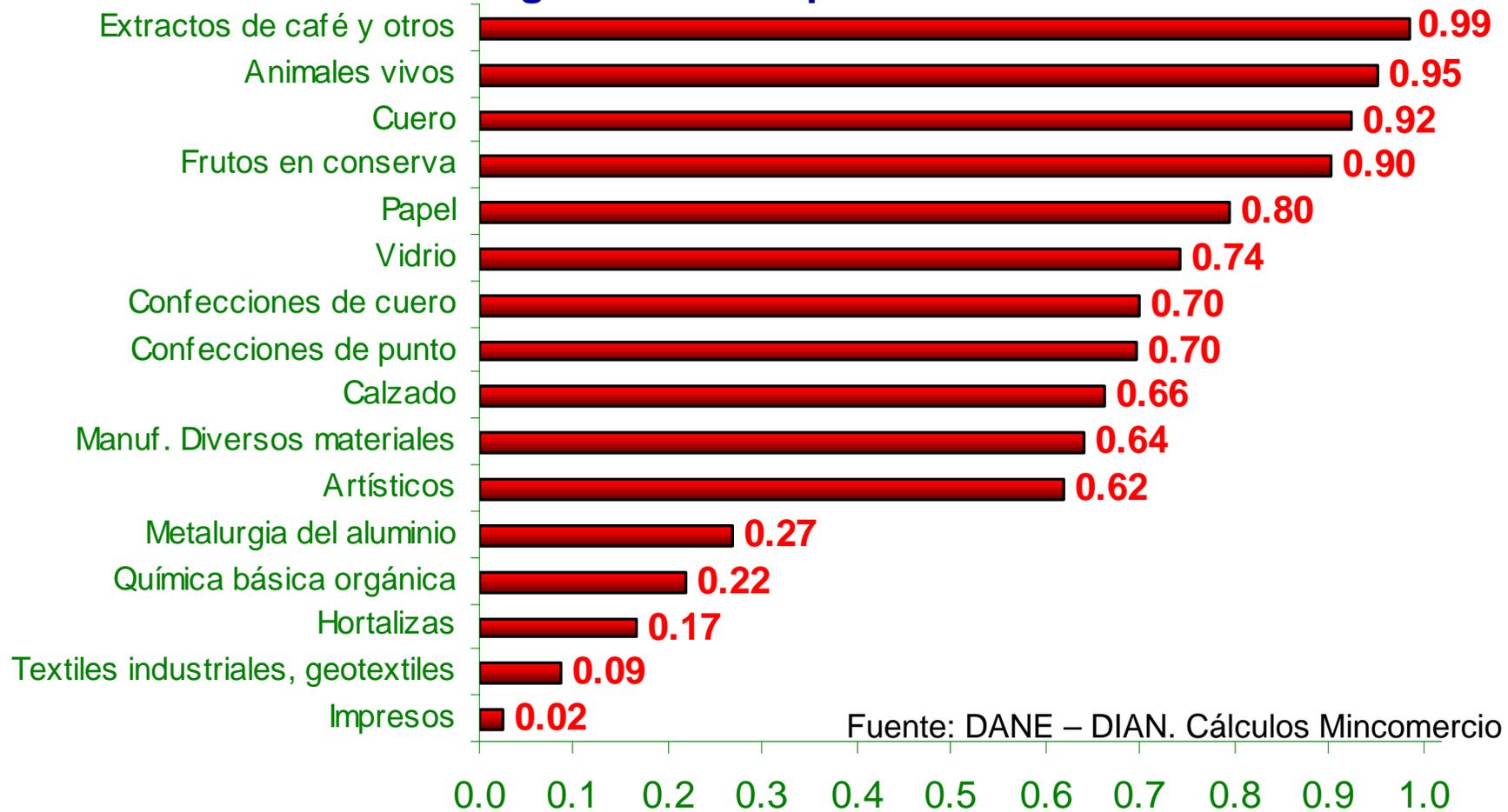
Mincomercio



RENGLONES MAS COMPETITIVOS

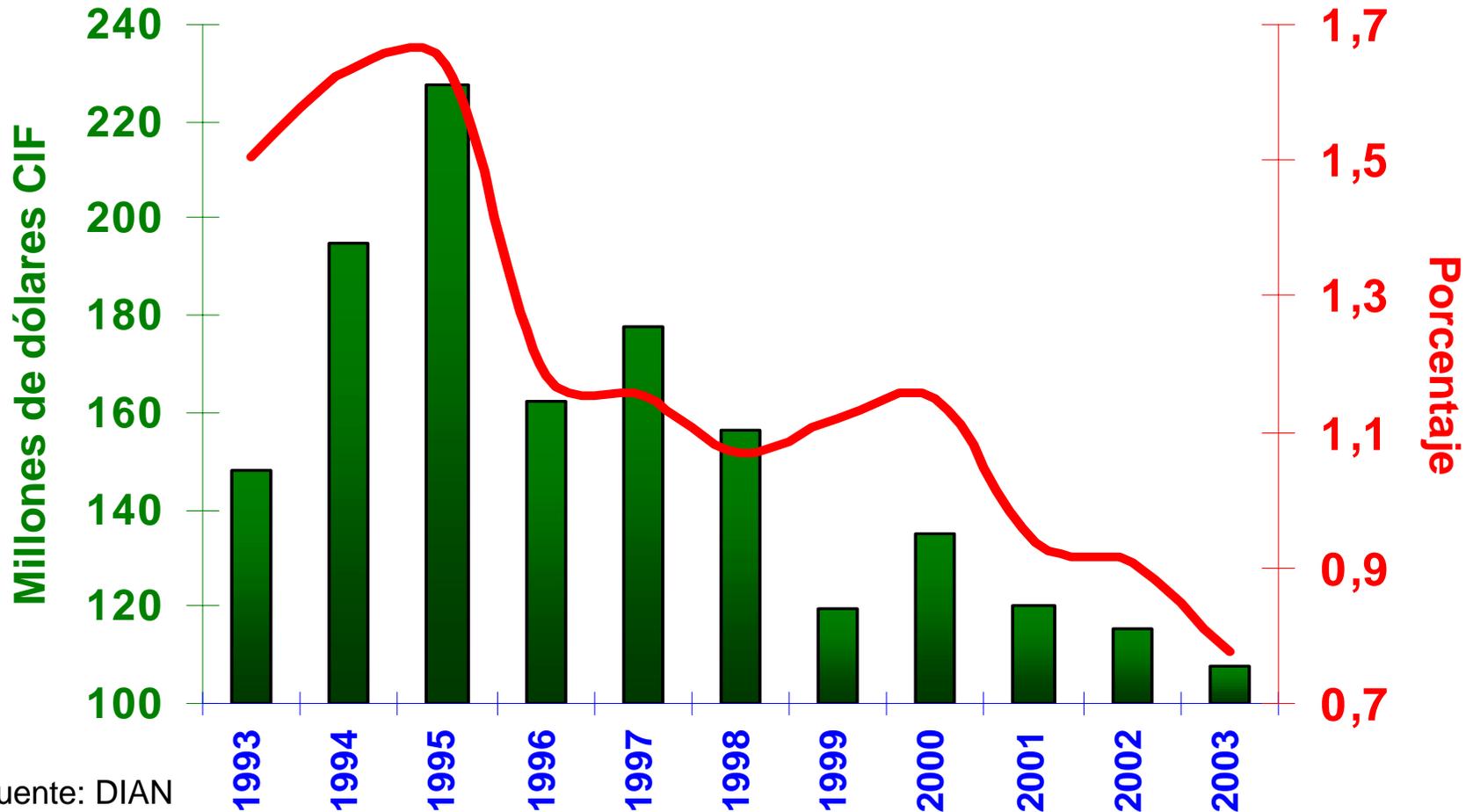
Balanza comercial relativa de Risaralda: capítulos más competitivos (2003)

Siguientes 16 capítulos



IMPORTACIONES

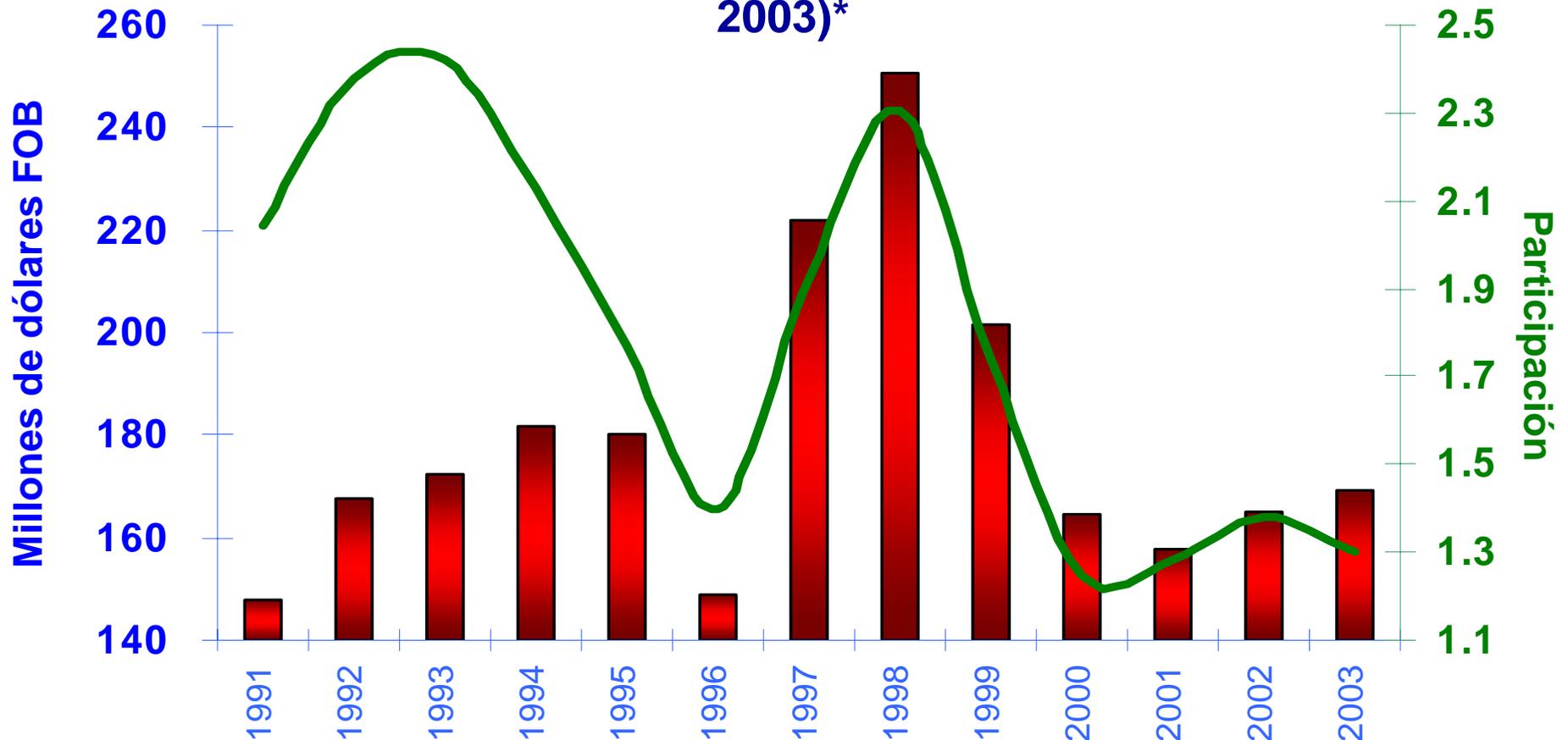
Importaciones de Risaralda y participación en el Total Nacional (1993-2003)



Fuente: DIAN

EXPORTACIONES

Exportaciones de Risaralda y participación en el Total Nacional (1991-2003)*

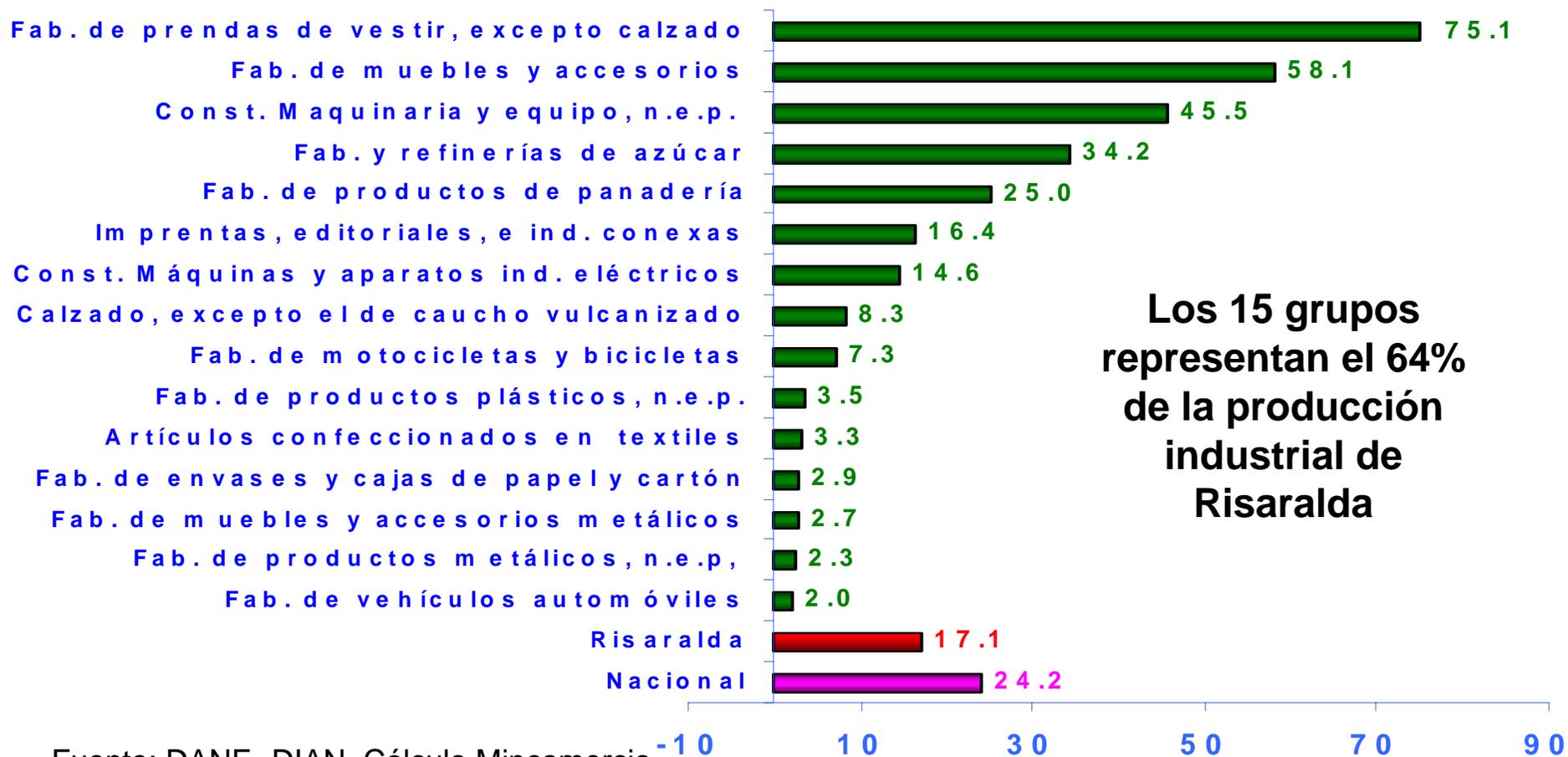


Fuente: DANE

*Incluye estimación de exportaciones de café

EXPORTACIONES

Coeficiente de apertura exportadora 15 principales grupos de la CIU por producción industrial (2000)



Los 15 grupos
 representan el 64%
 de la producción
 industrial de
 Risaralda

Fuente: DANE- DIAN. Cálculo Mincomercio

EXPORTACIONES

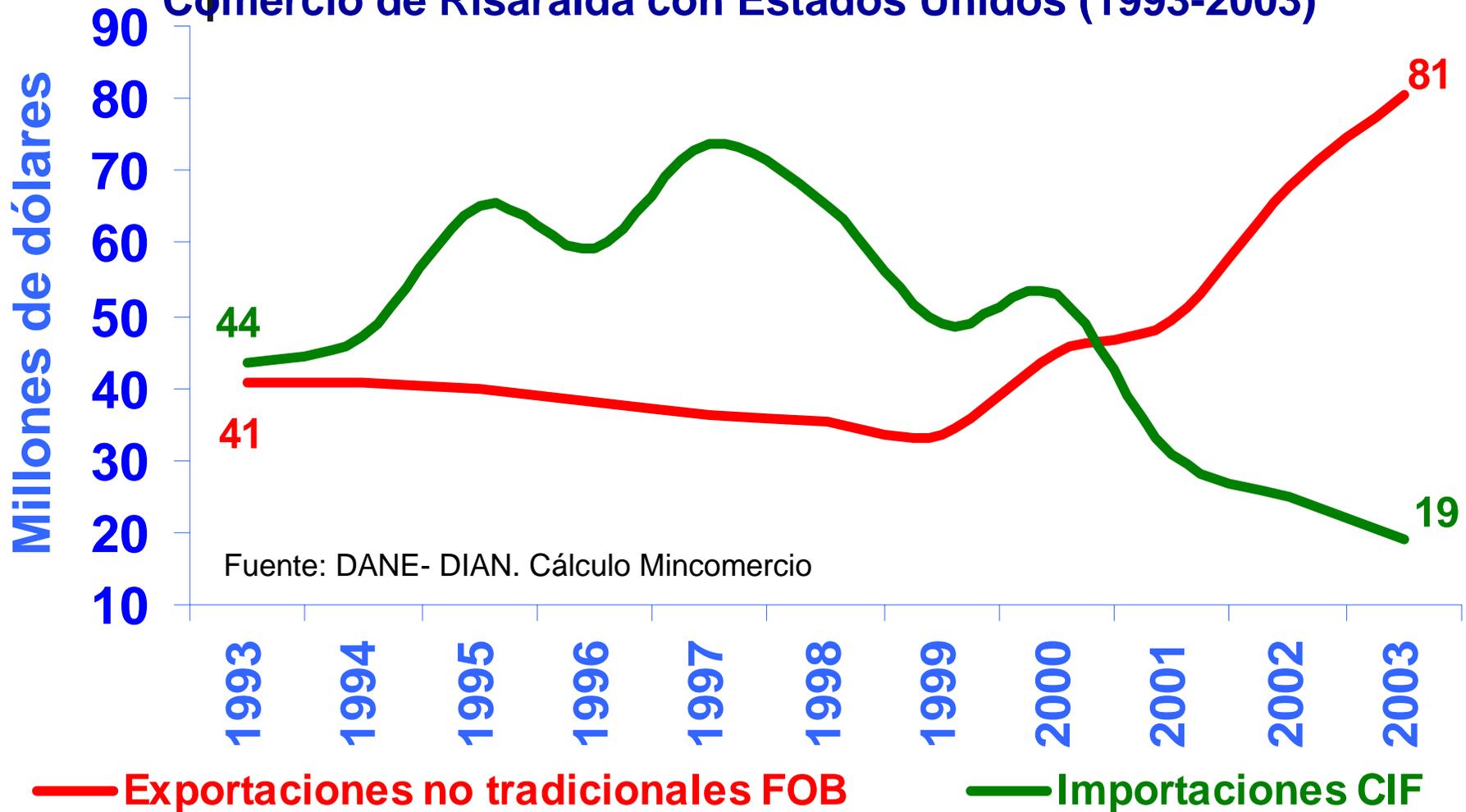


Exportaciones no tradicionales per
 cápita (2003) Dólares

Fuente: DANE

EXPORTACIONES

Comercio de Risaralda con Estados Unidos (1993-2003)



EXPORTACIONES

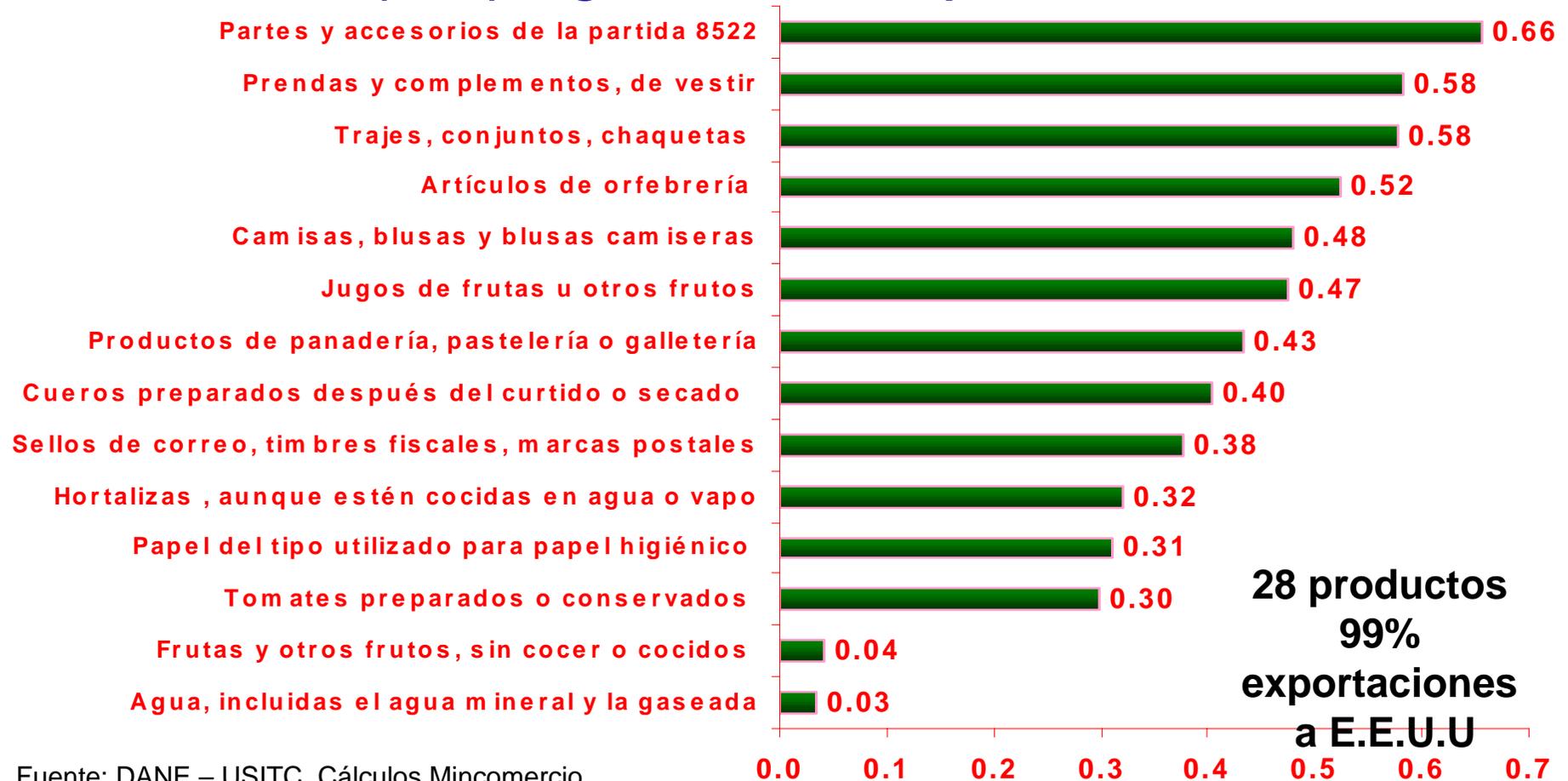
Ventaja Comparativa Revelada con Estados Unidos por productos (2003). Primeros catorce productos



Fuente: DANE – USITC. Cálculos Mincomercio

EXPORTACIONES

Ventaja Comparativa Revelada con Estados Unidos por productos (2003). Sigüientes catorce productos



Fuente: DANE – USITC. Cálculos Mincomercio

4. LOS RETOS

■ Opciones

- ✓ dejar que las cosas sucedan y esperar los efectos
- ✓ tomar decisiones que permitan aprovechar las oportunidades y reducir los desbalances regionales

LOS RETOS

Responsabilidades

ESTADO

Macro

Estabilidad macroeconómica

Seguridad democrática

Estabilidad jurídica

LOS RETOS



LOS RETOS

Instrumentos de apoyo al desarrollo empresarial (CONPES 3280 abril 2004)

1. Instrumentos no financieros

- a. Fondo Colombiano para la Modernización y el Desarrollo Tecnológico de las Mipymes – FOMIPYME
- b. Programa Nacional de Productividad y Competitividad – PNPC (Proexport)
- c. Proexport
- d. Sistema Nacional de Ciencia y Tecnología
- e. Recursos Ley 344 de 1996 (Programas de competitividad y desarrollo tecnológico productivo-SENA)
- f. Servicios de capacitación y entrenamiento del SENA
- g. Otros programas (minicadenas, proveedores, pymeco)

LOS RETOS

2. Instrumentos financieros

- a. Crédito de fomento (Bancoldex, Finagro, Fonade y Findeter)
- b. Garantías (FNG y FAG)

3. Instrumentos de coordinación

- a. Red Colombia Compite
- b. Acuerdos de Competitividad
- c. Consejos, mesas regionales y demás instancias de coordinación regionales y nacionales
 - a. Consejos regionales de la Micro y la Pyme
 - b. Consejos Regionales de Comercio Exterior CARCEs
 - c. Centros de Información e Inversión en Tecnología CRIIT

LOS RETOS

Responsabilidades
EMPRESARIOS

Macro

Meso

Micro

→ Eficiencia y productividad

→ Agregación de valor

→ Nuevos mercados y productos

→ Transparencia

→ Relación universidad-empresa